



MachinePoint Used Machinery

Światowy lider handlu maszynami używanymi

Jakie usługi oferuje MachinePoint Used Machinery klientom, którzy chcą sprzedać maszyny używane?

Darmowa promocja

Nasz 10 – osobowy team mówiący w wielu językach zajmuje się promocją Twoich maszyn na całym świecie, nawet w najbardziej oddalonych zakątkach Azji, Ameryki Południowej czy Afryki. Profesjonalna struktura marketingowa pozwala nam na bieżące aktualizowanie ofert, przez co klienci zainteresowani kupnem mają dostęp do aktualnych ofert niemalże z każdego kraju na świecie, 24 godziny na dobę, 7 dni w tygodniu. Promocja maszyn jest całkowicie darmowa dla sprzedającego od momentu publikacji maszyny na stronie do jej sprzedaży!

Wychodząc na przeciw oczekiwaniom klientów staramy się, aby stan oferowanych przez nas maszyn był potwierdzony przez naszych fachowców poprzez inspekcje.

100 % płatności przed załadunkiem

Nasi klienci nie muszą martwić się o formy płatności czy opóźniające się wpłaty. Sprzedający otrzymuje przelewem 100 % ceny maszyny zanim opuści ona jego zakład.

Zobowiązujemy się do terminów

MachinePoint płaci zawsze w ustalonych terminach. Nawet jeśli klient odstępuje od kupna zaliczkowanej wcześniej maszyny, sprzedający ma prawo do zachowania pełnej kwoty przedpłaty, jaką od nas otrzymał.

Zdajemy sobie sprawę, że informacja o procesie produkcyjnym i produkcie przez wielu naszych klientów jest pilnie strzeżona. Gwarantujemy naszym klientom **fachowość i poufność**.





MachinePoint Used Machinery

Światowy lider handlu maszynami używanymi

Jak sprzedać za pośrednictwem MachinePoint Used Machinery?

Poinformuj nas, że posiadasz maszynę na sprzedaż.

Poprosimy Cię o przesłanie specyfikacji technicznej maszyny, informacji na temat jej bieżącego stanu oraz zdjęć. MachinePoint zajmie się wyceną urządzenia według aktualnych trendów na rynku.

Jeśli zajdzie taka potrzeba jeden z naszych handlowców może osobiście spotkać się z Tobą i **obejrzeć maszynę.**

Jak dojdziemy do porozumienia w kwestii ceny, **MachinePoint rozpocznie promocję Twojej maszyny na skalę światową**, oferując ją klientom telefonicznie, e-mailowo, na bieżących targach związanych z przemysłem tworzyw sztucznych oraz w lokalnych gazetach i broszurach. Taka promocja jest bardzo kosztowna, dlatego ważne jest abyśmy posiadali kompletną i aktualną informację na temat twojej maszyny.

Następnie, po znalezieniu potencjalnego klienta chcielibyśmy mieć możliwość przyjechania z nim i **oglądania maszyny podczas produkcji**, zobowiązując sprzedającego umową do 7 - dniowej rezerwacji maszyny na okres podjęcia decyzji o ewentualnym zakupie. Handlowcy MachinePoint zawsze podróżują z klientami, towarzysząc im podczas oględzin i zajmują się całym procesem negocjacji, dlatego nie musisz się martwić o barierę językową.

Aby zarezerwować maszynę na dłuższy okres **sprzedający otrzymuje zaliczkę** na mocy umowy, w której wyszczególnione są warunki sprzedaży, cena, daty itp.,. Jeśli ostatecznie sprzedaż nie dojdzie do skutku sprzedający ma prawo do zachowania zaliczki.

Maszyna będzie w 100 % zapłacona przed opuszczeniem Twojego zakładu, a przedstawiciel MachinePoint będzie obecny podczas załadunku i pakowania, osobiście nadzorując cały proces.

Sprzedaż na pośrednictwem MachinePoint jest łatwa i bezpieczna.

